

H&V JOURNAL

Inhaltsverzeichnis 2007

■ I. Berufs- und Standesfragen

Durch Schulung und Kommunikation zum Erfolg	17/1
Handelsrichter – Bezug zur Praxis	11/2
Weiterbildung für Handelsvertreter	8/4
Konjunktur im Vertrieb (CDH-Trendumfrage)	6/5; 6/11
Neuer „online“ Betriebsvergleich für Mitglieder	16/6
Fit für den Wettbewerb (Editorial)	3/8
Erfolgsfaktoren im Vertrieb	4/8
CDH-International	6/8; 6/12
Kooperation von Handelsvertretungen – ein Erfolgsmodell?	8/8
Praxisorientierter Studiengang zum Sales Manager	10/8
Was zeichnet Spitzenverkäufer aus?	21/9

■ II. Wirtschaft + Politik

Jahr des Schweins (Editorial)	3/1
GEZ reduziert Gebühr für Internet-PC's	10/1
Aufschwung für Reformen nutzen	5/2
Gesundheitsreform: Auf der Zielgeraden	6/2
Emissionsschutz: Endstation Stadtrand	28/2
Warme Winter (Editorial)	3/3
Handelsblatt Konferenz	
Gesundheitsreform	28/4
Frühjahrgutachten der Wirtschaftsforschungsinstitute	17/5
Mittelstandsbarometer 2007	32/5
Der Erfolg hat viele Väter (Editorial)	3/6
Konsolidieren statt konsumieren (CDH-Hauptversammlung)	7/6
Mittelstand und Mobilität (CDH-Hauptversammlung)	10/6
Gesellschaft des Wachstums (CDH-Hauptversammlung)	11/6
50 Jahre Gesetz gegen Schwarzarbeit	18/6

Aufschwung mit niedrigerem Tempo	5/7
Deutschland bleibt an der Spitze	11/8
Vertrieb: Leichter Rückgang auf hohem Niveau	12/8
Weniger Staatliche Bürokratie für den Mittelstand	12/8
Kaufkraft 2007 steigt	13/8
Förderung emissionsarmer LKW	13/8
Kurz kommentiert	14/8; 8/9; 34/12
Brems-Klops (Editorial)	3/9
Ziel verfehlt (Editorial)	3/10
Herbstgutachten: Konjunktur noch unter Dampf	10/11
Eine positive Bilanz (Editorial)	3/12

■ III. Internationales

50 Jahre Europäische Union	10/4
Erwartungen in den neuen EU-Mitgliedstaaten	13/4
Vollendung des Binnenmarktes – jetzt? (Editorial)	3/5
Vertrag statt Verfassung (Editorial)	3/11
Außenwirtschaftstag: Going International	6/12

■ IV. Recht

Handelsvertreter- und Vertriebsrecht	
Urteil des Monats	9/1; 11/2; 20/3; 16/4; 7/5; 21/6; 10/7; 10/8; 13/9; 7/10; 14/11; 10/12
Die Berechnungsgrundlage der Provision	12/9
Grenzen des Rechts auf Buchauszug	16/9
Ausgleichsanspruch: Neue italienische und britische Rechtsprechung	18/9
Sonstige Rechtsgebiete	
Änderungen im Arbeits- und Sozialrecht	8/1
Das neue Elterngeld – was Arbeitgeber wissen sollten	8/2

Geschäftliche e-mails – unterlassene Pflichtangaben	10/2
Krankenversicherung für Mini-Jobber gefährdet	19/3
Geschäftsbrieve: Pflichtangaben bei Einzelunternehmern	22/3
Überzogener Schutz (Editorial)	3/4
Mini-GmbH kommt	21/6
Online-Handel – Fehler vermeiden	10/7
Bürgschaft: Nicht ohne Folgen	17/8
Künstlersozialabgabe droht	10/10
Verjährung droht	12/10
Weihnachtsgeld – ja oder nein?	12/11
Mimikry unter Verdacht	18/11
Rauchen am Arbeitsplatz	11/12
Pflicht zur Offenlegung von Jahresabschlüssen	13/12

■ V. Steuerfragen

Steueränderungen	4/1
Grundsteuer nicht verfassungswidrig	8/1
Abzocken leicht gemacht	3/2
Steuerterminkalender	12/2
Aktuelles zu Recht + Steuern	12/2; 14/4; 10/7; 16/8; 12/10
Aktuelle Mehrwertsteuersätze in Europa	16/4
Übersicht über relevante Euro-Beträge	17/4
Gestaltungsmöglichkeiten beim Büro im eigenen Haus	20/6
Kfz-Steuerbescheide häufig falsch	22/6
Tarifvergünstigungen bei Ausgleichszahlungen auch bei Einschränkung des Kundenkreises	22/6
Bilanz mit O.K.Stempel (Editorial)	3/7
Neue Bescheinigungen für haushaltsnahe Dienstleistungen	9/7
Abgeltungssteuer: Profiteure und Verlierer	18/8

Mit Immobilien Steuern sparen	15/11
Vorteile bei geringwertigen Wirtschaftsgütern nutzen	16/11
Abschreibung von Vertreterrechten	12/12

■ VI. Betriebswirtschaft/ Betriebspraxis

Der Karrietertipp	16/1; 22/2; 26/3; 23/4; 28/5; 26/6; 30/7; 29/8; 25/9; 30/10; 30/11
Messebesuch – die perfekte Nachbereitung	18/1
Nützliche Kontakte auf Veranstaltungen	18/1
Private Postdienste	24/1
KfW-Förderprogramme	25/1
Kurz notiert	26/1; 27/11
Aktuelle Bücher	46/1; 46/2; 46/3; 46/4; 46/5; 46/6; 46/7; 46/8; 46/9; 46/10; 46/11; 46/12
Konsumentenreviere	14/2
Website: Anbieterkennzeichnung	21/3
Selbstmanagement: Niemand ist perfekt	24/3
Lagerkosten kalkulieren	20/4
Erfolg mit Powersprache	24/4
Improvisieren hilft	29/5
Merkblatt: Betriebliche Transporte	23/6
Herrn Abweis und Frau Stress überzeugen	27/6
Softwarepaket für Gründer	28/6
Für 2007 Megawettbewerb	28/6
Weniger Stress durch mehr Humor	29/6
Vorsorgeanalyse per Mausclick	12/8
Krisensymptome bei Geschäftspartnern erkennen	28/8
Mehr Konzentration im Alltag	30/8
Betriebssystem Windows Vista	22/9
Arbeitsorganisation: Aufgeschoben ist nicht aufgehoben	26/9



CDH-Winner: Kundeninfor- mationszentrum	27/10
Burnout-Syndrom	28/10
REACH: EU-Chemikalien- verordnung	19/11
Internet zum Mitmachen	21/11
10 Thesen für gutes Rekl- amationsmanagement	24/11
Mit Mausclick im direkten Kundenkontakt	25/11
So bringen Sie Ihr Immunsystem auf Trapp	26/11
Gegen Winterdepression	30/12
Gute Vorsätze	32/12

VII. Geld und Versicherungen

Orientierung im Bankgespräch zum Jahresbeginn	13/1
Aktuelles zu Geld + Immobilien	14/1; 21/2; 19/4; 25/6
Rund um die Kreditkarte	18/1
Kreditverträge – Berechtigte Kündigung	20/2
Erfolgreiches Kreditgespräch	18/4
Sichere Reisekasse	18/5
Risikoschutz bei Bankdarlehen	24/6
Auskunft erwünscht	22/8
Riester Verträge: Keine Zulagen verschenken	23/8
KfW-Genussrechtsprogramm	29/10
Rechengrößen in der Sozial- versicherung	34/12

VIII. Branchen + Märkte

Deutscher Verkaufsförderungs- preis für B2B	12/1
Messetermine	
Inland 2007	19/1
Inland 2. Halbjahr 2007	23/7
Ausland 2. Halbjahr 2007	24/7
Inland 1. Halbjahr 2008	26/7
Ausland 1. Halbjahr 2008	24/8
Inland 2008	24/12
Ausland 1. Halbjahr 2008	27/12
Texte im Turbogang	22/1
Wechselwirkungen im Multi- Channel-Vertrieb	28/1
Automobilstandort Deutschland	30/1
Aus den Branchen	31/1; 26/2; 29/4; 30/5; 30/6; 28/7; 32/8; 33/10; 31/11
Bio ist auf dem Vormarsch	25/2
CeBIT 2007	27/3

Discounter und Drogeriemärkte legen zu	26/4
Elektrogerätemarkt: Positive Entwicklung	27/4
Messewirtschaft: 100 Jahre AUMA	14/7
Die S-Klasse in Stuttgart	16/7
Messe Nürnberg: Auf leisen Sohlen	17/7
Deutsche Messe AG: Werbearti- kel werden wiederentdeckt	18/7
Messesplitter	20/7; 20/12
Import Shop Berlin	7/8; 10/10
Discounter mit wachsenden Marktanteilen	31/8
Maschinen- und Anlagebau: Ausbau am Standort Deutsch- land	30/9
Baumarkt unter Anpassungs- druck	31/9
Lebensmittelhandel vor dem Umbruch?	31/10
Demografische Überraschungen	32/10
Bauboom in der Messewirtschaft	14/12
Konsumklima tut regionalem Messemarkt gut	16/12
Schau.Mich.An.	18/12

IX. Arbeitgeberfragen

Das neue Elterngeld – was Arbeitgeber wissen sollten	8/2
Jahresmeldung für 2006	31/4
Arbeitnehmer mit zwei Mini-Jobs	31/4
Mobbing: Ignorieren kann teuer werden	32/4

X. Auto-Reisen-Verkehr

Trends und News rund ums Auto	33/1; 31/7; 34/11
Emissionsschutz: Endstation Stadtrand	28/2
Filterbonus – Partikelmalus	30/2
Kein Führerscheintourismus	30/2
Fahrtenschreiber für PKW	15/3
Neuregelung: Lenk- und Ruhezeiten	20/3
Meldepflicht für Werkverkehr	21/3
Nobel-Kombis im Kommen	20/5
Hybridautos	22/5
Alternativer Antrieb: Erdgas oder Biodiesel?	23/5

Telematik im Großversuch	24/5
Mobile Navigation	26/5
Nordic Driving	31/6
Tempolimits im Ausland	32/6
Autokostenindex	32/6
Kurzurlaub im Trend	34/8
Suchmaschine fürs Auto	35/8
Schrittgeschwindigkeit bei Schulbussen	35/8
Kurz notiert	32/9
On Top-Garantie bei Opel	33/9
Typenklassen in der Autoversicherung	33/9
Leistungsschau IAA	16/10
Sparbüchsen auf Rädern	18/10
Preise rund ums Auto	23/10
Dienstwagen und Dienst am Wagen	24/10
Viel Schrott für die Sicherheit	32/11

XI. CDH-Organisation

CDH-Rahmenabkommen für Mobilfunk verbessert	11/1
CDH meets BDVT	12/1
Berufsbegleitendes Studium	6/2
Preisnachlässe für Mercedes und BMW	6/2
Inhaltsverzeichnis H&V JOURNAL	23/2
Sommercamp 2007	4/3; 4/4; 15/6; 7/7; 6/9

Neuaufgabe: Versichern und Versorgen	5/3
SalesProf 2007	8/3; 5/4; 7/5; 17/6; 7/7

Relaunch: Service unter www.cdh.de	8/3
Autokauf: Vorteile nutzen – Kosten sparen	12/3

Rahmenverträge für Mitglieder	16/3
CDH-Hauptversammlung	4/4; 5/6

Rahmenabkommen mit Peugeot	5/4
Bilanz der Verbandsarbeit	8/5
Neuwahl des CDH-Präsidiums	6/6

CDH-DATA: Von Anfang an dabei	14/6
CDH-Rahmenabkommen mit Hyundai	8/7
Hamburger Einkaufstage	22/7

XIII. Informations-Forum des CDH-Forschungsverbandes: Er- folgskriterien im Vertrieb	4/8; 5/10; 9/11
--------------------------------------------------------------------------------------------	-----------------

CDH-International	6/8; 8/10
Praxisorientierter Studiengang zum Sales Manager	10/8
Ersparnis bei Opel	34/8
INNOWA	28/9
Hamburger Einkaufstage	29/9
CDH bei Bellevue-Gesprächen	7/10
Vorteile nutzen – Kosten sparen	21/10
Nachfolge in Handels- vertretungen	29/11
Neuer Super-CDH-Spezialtarif bei O ₂	5/12
100 Jahre Bremen	7/12
H&V JOURNAL Archiv	9/12
5. Internationaler Handelsver- tretertag Ostwestfalen	10/12
CDH-Gemeinschaftsstand gep- lant	22/12
CDH-Vertretungsvermittlung	23/12

XII. CDH-Fachverbände

XXXV. Wein – und Spirituosen- Handelsvertreter-Tag	4/2
43. Jahrestagung des CDH-Fachverbandes Bauwesen	6/4

Fachtagung des CDH-Fachverbandes Papier-Verpackung-Büro	13/6; 8/11
---------------------------------------------------------------	------------

4. Jahrestagung des CDH-Fach- verbandes Technik	6/7
Handelsvertretertreff auf der MEDICA	10/10; 9/11
Tagung des CDH-Fachverbandes Wohnambiente	8/12

XIII. Persönliches

Alfred Sessler †	30/2
75 Jahre Peter H. Haller	31/3
75 Jahre Kurt G. Wenzel	
Industrievertretungen	36/4
75 Jahre Fa. Martin Weiß	36/5
Martin Duppel †	33/6
50 Jahre Fa. Günter Obendiek	36/6
Dr. Volkmar Stöber, 60 Jahre	35/11
Egon Sawade †	38/11
Dieter M. Putz 70 Jahre	35/12
Thomas Rödde in IHK-Vollver- sammlung	39/12
Burkhard Schmedding in IHK Vollversammlung	39/12